



KÉSZ & GO
FLOTTAÜZEMELTETÉS

HÍRLEVÉL

A KÉSZ & GO Kft. hírei

Köszöntő

Tisztelt Partnereink!

2008 év eleje más mint a korábbi évek: nemcsak azért hívjuk egymást, hogy Boldog Új Évet Kívánjunk egymásnak, hanem megkérdézzük ki mit szól a változásokhoz. Mert egy dolog állandó: a változás. A törvényhozás nyugdíjba küldte a régi, lassan diplomáskorú ÁFA törvényt és újat fogadott el. Ez érint mindannyiunkat, így a gépkocsival kapcsolatos költségeket is. Erről részletesen olvashat mindenki hírlevelében, előre csak annyit, hogy egyfelől költség, másfelől lehetőség - és velünk minden partnerünk a lehetőséget ragadhatja meg egy költségtakarékos, vevőközpontú szolgáltatásra.

Minden jó vállalat olyan, mint egy jól karbantartott, jó tulajdonos által vezetett gépkocsi (Toyota): reggel beleülnek, fordul az indítókulcs és indul az élet...Önök (Ti) csak vezessenek.

A hatékonyabb kapcsolattartás és a jobb informáltság miatt megnyílt elektronikus honlapunk a www.keszandgo.hu cím alatt, s mindenkit szeretettel meghívunk, hogy látogasson el hozzánk.

Jó Utat 2008-ban is!

Fazekas Richárd
üzgvezető igazgató

2008 ÉS A KÉSZ & GO KFT.

Acég életében is változásokra lehet számítani az előttünk álló évet illetően, de bízunk benne, hogy ezeket a változásokat ügyfeleink, partnereink csak a változás pozitív értelmében fogják megtapasztalni. Célunk az eddigi megszokott dinamizmusunkat, lendületünket megtartva tovább fejlődni a szolgáltatás minőségi szintjének tovább növelésével. A második félévben megnyitjuk **budapesti szerviz**ünket a Csepel szigeten, így a kecskeméti szerviz mellett egy második szerviz is várja kedves ügyfeleinket a már korábban megszokott színvonalon. A szerviz nyitásáról és az elérhetőségekről későbbi hírlevelünkben pontos tájékoztatást adunk. Továbbra is igényelhető a már korábban meghirdetett KulcsraKészen hozom-viszem szolgáltatásunk, mellyel kapcsolatban Tajti Kálmán flotta-menedzser kollégánkat lehet keresni az ismert elérhetőségeken. A magyarországi lendületes fejlődés mellett 2008-tól elkezdti hatékony működését a korábban említett **KÉSZ & GO Románia** leányvállalatunk, melyet elsősorban a romániai jelenléttel is bíró partnereink részére ajánlunk. Romániában is a megszokott szolgáltatási szinttel és kondíciókkal várjuk új és jelenlegi ügyfeleinket. Az ajánlatokkal kapcsolatban Kovács Gábor kollégánkat lehet keresni az ismert elérhetőségeken.

Az év során bevezetésre kerül még az eddiginél hatékonyabb és komplexebb **flottakezelő szoftver**ünk, mellyel még pontosabban és naprakészebben tudunk információkkal szolgálni ügyfeleinknek az általuk használt autókra vonatkozóan. Tervünk, hogy a kezdeti átállási nehézségek után egy webes elérhetőség révén ügyfeleink a kapott belépési kulcsok segítségével közvetlenül tudjanak információkhoz jutni a bérelt autóról.

A felsorolt és még kidolgozás fázisában lévő fejlesztési tervek mellett személyi jellegű változások is várhatóak. A budapesti szervizben új, de a már megszokott felkészültséggel rendelkező kollégákkal találkozhatnak majd a jövőben ügyfeleink. Az új kollégák mellett egy aktuális változás: Kovács Gábor flotta-értékesítő kollégánk a jövőben az eddigi feladatai mellett cégvezetőként vállal hatékony szerepet a KÉSZ & GO Kft. irányításában.



- Köszöntő
- 2008 és a KÉSZ & GO Kft.
- Toyota a piacon
- Autógyártás - olcsó autó
- A világ legnagyobb szimulátora
- 15 Toyota Auris átadása
- Villámgyorsan az Ön szolgálatában
- Bemutatjuk a KÉSZ & GO munkatársait 2.
- Környezettudatos fejlesztések
- Áfatörvény változás
- Változások 2008





KESZ & GO
FLOTTAÜZEMELTETÉS

TOYOTA A PIACON:

Úton a világelsőség felé a Toyota

Tavaly 6 százalékkal, 9,37 millió járműre növelte eladásait a japán Toyota és ezzel már valószínűleg megelőzi az eddigi világlégelső General Motorst. Elemzők szerint, ha a tavalyi eladási mutatók alapján esetleg még nem is, az idén mindenképpen bekövetkezik, hogy a Toyota átveszi a világelsőséget. A Toyota európai részlege immár a tizenegyedik egymást követő évben ért el értékesítési rekordot: a kontinensen 1 238 638 Toyota és Lexus jármű talált gazdára 2007-ben, ami 10 százalékkal haladja meg a 2006-os eladásokat.

A Toyota márka legkelendőbb modellje 2007-ben a Yaris volt, amelyből 266 461 darab kelt el (6 százalékkal több, mint 2006-ban), valamint az új Auris, amelyből kevesebb mint egy év alatt 155 343 példányt adtak el. A Toyota az idei évre 9,85 millió jármű értékesítését jelölte meg célként, ez 5 százalékos növekedés lenne tavalyhoz képest. A mindenkorai ágazati eladási rekordot eddig a GM tartja: az amerikai autógyártó 1978-ban 9,55 millió járművet adott el. Ha a jövő évi tervek teljesülnek, akkor a Toyota 9,9 millió gépkocsit szerel készre, a Nikkei című japán lap szerint elsősorban a Kínában, a Közel-Keleten és egyes feltörekvő piacokon jelentkező növekvő keresletet szeretné meglovagolni a gyár a mintegy félmillió termelésnöveléssel.



AUTÓGYÁRTÁS - OLCSÓ AUTÓ A TOYOTÁTÓL

Egy a Dacia Logannál is olcsóbb autó kifejlesztésén dolgozik a Toyota, amelyet főleg a fejlődő országok, illetve Oroszország és Kína piacaira szánnak.

Katsuaki Watanabe, a Toyota elnökének bejelentése szerint a világ legnagyobb autógyárának címére pályázó cég egy olcsó világauto kifejlesztésén dolgozik. Az alacsony árat úgy kívánják elérni, hogy a készülő modell előállításának összes fázisát megújítják a költséghatékonyság szellemében. Watanabe emellett azt sem tartja kizártnak, hogy ha a Toyota nem találna megfelelően olcsó anyagot az autó elemeihez, egy saját készítésű ötvözetet kísérleteznének ki. A fejlesztés ilyen korai szakaszában természetesen még nem volt szó konkrét árról, de Watanabe elárulta, hogy a Toyota még a Dacia Logannál is olcsóbb modellt kíván piacra dobni, ami 5000 euró körüli indulóárat feltételez. Szentpétervári gyárában készül beindítani a modell gyártását 2009-től.

TOYOTA ÚJDONSÁGOK - A VILÁG LEGNAGYOBB SZIMULÁTORA

A sofőr érzi a sebességet és a gyorsulást, a kocsi úgy viselkedik a végrehajtott manőverek során, mintha valódi lenne.

A Toyota megépítette a világ legnagyobb autós szimulátorát, mely képes elemezni a vezetési stílusokat és ily módon segít fejleszteni az aktív biztonsági technológiákat. A japán gyártó Higashifuji Műszaki Központjában létrehozott szimulátor realisztikus vezetési környezetben figyeli a vezetési szokásokat és a reakciókat. A „játékos” egy 4,5 méter magas és 7,1 méter átmérőjű kupolába helyezett, valós méretarányú autót irányíthat, a kupola belseje pedig nem más, mint egy óriási, 360 fokos videóképernyő. S ez még semmi, ugyanis a szerkezetet négy tenispályányi helyen számítógépek mozgatják.

A szimulátor valós vezetési élményt nyújt. A sofőr érzi a sebességet és a gyorsulást, a kocsi úgy viselkedik a végrehajtott manőverek során, mintha valószínű lenne. Az élményt fokozzák a hanghatások is.

A Toyota szimulátora persze nem játéka lett kitalálva. A mérnökök arra használják majd, hogy elemezzék az álmos vagy beteg sofőrök reakcióit, s innovatív biztonsági rendszereket fejlesszenek ki a tapasztalatok alapján. A Toyota hosszú távú célja olyan autók gyártása, melyek sohasem karamboloznak.



15 AURIST ADOTT ÁT A KÉSZ&GO

Február 8-án ünnepélyes keretek között a KÉSZ Kft. 15 munkatársa új Toyota Aurist vehetett át a kecskeméti M+F Autószalonban. Flottaüzemeltető cégünk, a KÉSZ&GO által most átadott autók között volt az 500. olyan Toyota is, melyet a KÉSZ az M+F Autószalonon keresztül vásárolt.



Az autók beszerzésének elsődleges oka a KÉSZ Csoport által használt járműflotta megfiatalítása volt, melyre több lépésben kerül sor az idei évben: a Toyota egyik legújabb modellje a már kiöregedőben lévő Corollákat váltja le.

Az ünnepség keretében felavatott személygépkocsikat használatra az anyacég KÉSZ Kft. középvezető kollégái kapták meg. Az ünnepélyes átadón a cégek képviselői, és az új autók használói mellett részt vett Radnay Gábor, a Toyota Motor Hungary vevőszolgálati igazgatója is, aki köszöntőjében hangsúlyozta: *„Egyedülállónak mondható az M+F és a KÉSZ közel másfél évtizede tartó, eredményes kapcsolata, melynek köszönhető, hogy a KÉSZ Csoport az egyik legnagyobb flottavásárlója a Toyotának. Annak ellenére, hogy az elmúlt hónapokban fokozatos visszaesést lehetett és lehet tapasztalni az új autók eladását illetően, a Toyota tartani tudja vezető pozícióját a nemzetközi mellett a hazai értékesítési piacon is, ami a hasonló, ám igen ritka eseményeknek is köszönhető.”*

A KÉSZ Kft. PR- és kommunikációs vezetője, Árvai István rámutatott arra, hogy a cég számára egyaránt fontos volt az innováció, a biztonság, és a kényelem, ezért döntöttek a Toyota mellett. Az elegáns és egyben praktikus Auris sportos karaktere pedig mindenben megfelel a használók által támasztott igényeknek, akik számára valóban fontos munkaeszköz az autójuk.

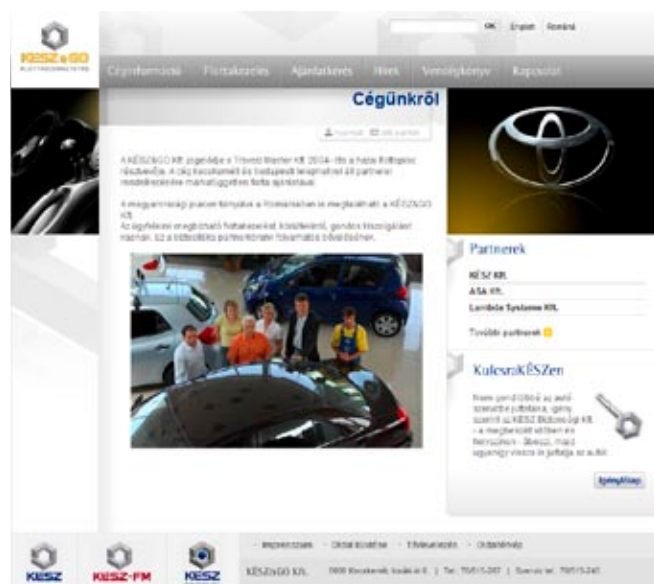
A Toyotával való együttműködés már a kezdetektől eredményesnek mondható, s a folyamatosan bővülő KÉSZ&GO kiemelt partnereként számít rá a jövőben is.

VILLÁMGYORSAN AZ ÖN SZOLGÁLATÁBAN

KÉSZ&GO már a világhálón is

A 2008 februárjától a KÉSZ&GO weboldala naprakész információkkal várja az érdeklődőket. A honlapon bemutatkoznak munkatársaink, és megtudhatnak mindent cégünk szolgáltatásairól.

Híreink között megtalálják aktuális és korábbi hírleveleinket, valamint beszámolunk a legfrissebb eseményekről, újdonságokról. A weboldal ugyancsak rendelkezik on-line szolgáltatásokkal, melyek nagymértékben megkönnyítik a gyors ügyintézés. Ilyen formán kérheti igényeire szabott **flottakezelési ajánlatunkat**, és megrendelheti **KulcsraKÉSZ** szolgáltatásunkat. A gyorsan és egyszerűen kitölthető igénylőlap küldhető e-mailben, de lehetőség van az űrlap nyomtatható formában történő letöltésére, faxon illetve postai úton való megküldésére is. Reméljük gyakori látogatója és elégedett használója lesz weboldalunknak. Észrevételeit, véleményét **Vendégkönyv**ünkbe történő bejegyzéssel oszthatja meg velünk.





KESZ & GO
FLOTTAÜZEMELTETÉS

BEMUTATJUK A KÉSZ&GO MUNKATÁRSAIT 2.

Új kihívások előtt

Interjú Kovács Gáborral a KÉSZ&GO új cégvezetőjével

Az új év új kihívásokat tartogat a KÉSZ&GO frissen kinevezett cégvezetője, Kovács Gábor számára, aki bizakodva tekint a jövőbe, de szívesen mesél a kezdetekről is.

„KÉSZ-es” pályafutásomat 2006 őszén kezdtem, mint flotta-értékesítő. A céghez vezető utam igen kalandos volt; még 2005-ben a KÉSZ honlapján olvastam a hirdetést, amire jelentkeztem is. Válasz azonban nem érkezett egészen 2006 szeptemberéig. Ekkor keresett fel a Humán Iroda ajánlatával, melyet örömmel elfogadtam.

Előző munkahelyemhez képest itt egy családiasabb közeg várt, ahol már az első nap érezhető volt a kollégák elhivatottsága. A KÉSZ&GO-nál a szakma másik oldalára kerültem: az eddigi üzemeltetési feladatok után az értékesítés várt rám. Megszerzett tapasztalataimnak köszönhetően azonban már komplex kép élt bennem a bérlői igényekről, így könnyebben átláttam, milyen változtatások, fejlesztések vezethetnek eredményekhez.

A cél az volt már az indulásnál is, hogy minél szélesebb körben megismertessük szolgáltatásainkat, és megerősítsük jelenlétünket a piacon. A meglévő gyakorlatot, illetve arculatot felfrissítendő új piaci megjelenést és szolgáltatási szint kidolgozását, bevezetését céloztuk meg, mely tapasztalatok alapján sikeresen megtörtént és működik jelenleg is.

Ahogy a piaci jelenlétünk nőtt, úgy jöttek az újabb feladatok, melyekre szolgáltatási színvonalunk növelése érdekében megoldást kellett találnunk. A lelkesedés folyamatosan újabb terveket generált, ilyen volt a romániai leányvállalat megalapítása vagy a budapesti szerviz létrehozása, hogy csak a lényegesebbeket említsem.

Az újítások, fejlesztések területén végzett tevékenységem alapján felkérést kaptam a tulajdonosoktól a cégvezetői státusz betöltésére, ami számomra nagyon nagy megtiszteltetést és egy újabb kihívást jelent. A cég egészének összefogásáért, menedzseléséért felelek a korábbi feladatköröm mellett. Cégvezető társammal, Fazekas Richárddal azon vagyunk, hogy a KÉSZ&GO lendülete töretlen maradjon. Ezt szem előtt tartva indítottunk el számos új projektet és tervezzük további újítások bevezetését, melyek hatékonyabbá teszik a mindennapi munkát.



TOVÁBBRA IS KÖRNYEZETTUDATOS FEJLESZTÉSEK JELLEMZIK A TOYOTÁT

Mr. Arashima szerint „a 2008-as év még több elvárást hoz a Toyotával szemben, de az egész autóiparral szemben is.”

A környezetbarát technológiák továbbra is fontos szerephez jutnak majd kínálatunk fejlesztése során; arra koncentrálnunk, hogy csökkentsük járműveink CO₂-kibocsátását, és növeljük kínálatunkban a hibrid járművek arányát. 2008-ban több mint 20 százalékkal kívánjuk növelni a Toyota és a Lexus hibridek eladását. Továbbra is arra összpontosítunk, hogy kiváló minőségű termékekkel és a teljes vevőelégedettség elérésével növeljük eladásainkat és piaci részesedésünket Európában.”



ÁFATÖRVÉNY VÁLTOZÁS

Tájékoztató az áfatörvény 269. § (1) bekezdésében foglalt átmeneti rendelkezés gyakorlati alkalmazásáról

Az általános forgalmi adóról szóló 2007. évi CXXVII. törvény (továbbiakban: áfatörvény) 269. § (1) bekezdése úgy rendelkezik, hogy abban az esetben, ha az áfatörvény és az általános forgalmi adóról szóló 1992. évi LXXIV. törvény (továbbiakban: régi áfatörvény) ugyanazon érintett félre vagy felekre nézve ugyanazon tényállásbeli elemeken nyugvó adóztatandó ügyletből származó, önadózással gyakorlandó jogokról és kötelezettségekről egyaránt rendelkezik, az önadózással gyakorlandó jogokat és kötelezettségeket az áfatörvény hatálybalépésétől kezdődően is kizárólagosan a régi áfatörvény rendelkezései alapján kell megállapítani és alkalmazni, kivéve, ha az áfatörvény a régi áfatörvényhez képest valamennyi érintett félre együttesen és összességében a kötelezettségek hiányát állapítja meg, vagy kevésbé terhes kötelezettségeket állapít meg, illetőleg új jogokat vagy többletjogokat állapít meg. Utóbbi esetben a jogokat és kötelezettségeket – valamennyi érintett fél együttes döntése alapján – az áfatörvény rendelkezései alapján lehet megállapítani és alkalmazni még akkor is, ha azok az áfatörvény hatálybalépését megelőzően – az elévülési időn belül – keletkeztek, feltéve, hogy erről a döntésről valamennyi érintett fél közös elhatározással, előzetesen és írásban nyilatkozik az állami adóhatóságnak, amelynek legkésőbb 2008. február 15. napjáig az állami adóhatóság illetékes szervéhez be kell érkeznie. A határidő elmulasztása esetében igazolási kérelem benyújtásának nincs helye. Ilyen esetben az önellenőrzés pótlékmentesen végezhető el.

1. Az átmeneti rendelkezés általános alkalmazhatósága

Az áfatörvény idézett szabálya az olyan ügyletek áfa-rendszerbeli megítélését szabályozza, amelyekre vonatkozóan mind a régi áfatörvény, mind pedig az áfatörvény rendelkezést tartalmaz. A rendelkezés alkalmazására akkor kerülhet sor, ha valamely jogviszony egyetlen konkrét gazdasági eredmény elérésére irányul. Amennyiben azonban több, egyedileg megragadható teljesítésre kerül sor egy jogviszony keretében, akkor az áfatörvény 261. §-a alapján – a 4. pontban a régi áfatörvény 16. § (11) bekezdése szerinti ügyletekre vonatkozóan kifejtettek figyelembevételével! – már az áfatörvényt kell alkalmazni a 2007. december 31-ét követő teljesítésekre.

Ennek megfelelően az olyan átnyúló ügyletek, amelyek vonatkozásában előlegfizetés, vagy részteljesítés történt, a régi szabályok szerint adóznak, de választható rájuk az áfatörvény alkalmazása is (pl. építési szerződés alapján történő ingatlanátadás ld. 3. pont).

Tekintettel arra, hogy az általános forgalmi adó rendszerében pusztán a szerződéskötés, vagy az előszerződés megkötése nem releváns esemény, hiszen ezekhez semmilyen adókötelezettség nem fűződik, ezért abban az esetben, ha 2008. január 1-je előtt az ügylet tekintetében előlegfizetés, vagy részteljesítés nem történt, hanem csak előszerződés-, vagy szerződéskötés, akkor az áfatörvény 269. § (1) bekezdésének szabálya nem alkalmazható.

2. 2008. január 1-jét megelőzően megkezdett, valamely termékre vonatkozó nyílt végű lízingügylet, operatív lízing, pénzügyi lízing (pl. személygépkocsi)

Valamely termék 2008. január 1-jét megelőzően megkezdett, de a jelzett időponton átnyúló nyílt végű lízingje, operatív lízingje, illetve pénzügyi lízingje tekintetében az áfatörvény 269. § (1) bekezdése alkalmazandó, ugyanis maga a lízingszolgáltatás egy konkrét termék átadásában és annak használatában testesül meg, így ez esetben jellegetben ez a szolgáltatás – függetlenül attól, hogy az általános forgalmi adó rendszerében több teljesítési időpontja van – egy ügylet keretében teljesül, amely ügyletnek egyetlen konkrét gazdasági eredménye is van.

Mindez például személygépkocsi lízingje esetén a következőket eredményezi:

2008. január 1-től kezdődően az áfatörvény 124. § (2) bekezdés a) pontja alapján nem levonható a személygépkocsi bérbevételel terhelő általános forgalmi adó. Mivel a régi áfatörvény ilyen levonási tilalmat nem tartalmaz, ezért kérdéses az olyan személygépkocsi-ügyletek áfa-rendszerbeli kezelése, amelyek tekintetében már 2008. január 1-jét megelőzően az általános forgalmi adó rendszerében értékelhető esemény történt. Az áfatörvény 269. § (1) bekezdése az ilyen ügyletekre vonatkozóan alkalmazható, azaz a már folyamatban lévő olyan ügyleteknél, amelyeknek valódi tartalma személygépkocsi operatív lízinggel, nyílt végű lízinggel, vagy pénzügyi lízinggel történő bérbeadása, a lízingdíj áfája az áfatörvény 269. § (1) bekezdése alapján az adott termék bérbevétele kapcsán 2008. január 1-jét követően is levonható, mindaddig, amíg ugyanazon felek között, ugyanazon termék vonatkozásában a szerződés fennáll (feltéve, hogy a felek ettől eltérő nyilatkozatot 2008. február 15-ig nem tesznek az adóhatóság felé).

3. 2008. január 1-jét megelőzően megkezdett építési szerződés alapján történő ingatlanátadás

2008. január 1-től az áfatörvény 142. § (1) bekezdés a) pontja alapján az adóalanyok – ideértve az eva-alanyt is – között az építési szerződés alapján történő ingatlan (ingatlanrész) átadása fordított adózás alá esik. Az olyan építési szerződések alapján történő termékátadásokra, amelyek vonatkozásában 2007. december 31-ig az általános forgalmi adó szempontjából releváns esemény



KESZ & GO
FLOTTAÜZEMELTETÉS

(pl. előlegfizetés, részteljesítés) történt, továbbra is az egyenes adózás szabályai alkalmazandók az áfatörvény 269. § (1) bekezdése alapján (hiszen az építési szerződés alapján történő ingatlanátadásra is igaz, hogy az annak alapjául szolgáló jogviszony egyetlen konkrét gazdasági eredmény elérésére irányul), feltéve, hogy a felek 2008. február 15-ig nem tesznek ettől eltérő nyilatkozatot.

4. Elszámolási időszakhoz kötött ügyletek

Amennyiben a felek – a régi áfatörvény 16. § (11) bekezdése szerint minősült – elszámolási időszakos szolgáltatások, termékértékesítések elvégzésére folyamatos jellegű szerződést kötnek, azaz a szerződés alapján több teljesítési időpont is van (vagy lehet), akkor ezen ügyletekre az áfatörvény 269. § (1) bekezdése automatikusan nem alkalmazható, hiszen több, egyedileg megragadható teljesítésre kerül sor a jogviszony keretében. Ilyen ügyletek esetében általánosságban az mondható el, hogy a 2008. január 1-jét megelőző teljesítésekre a régi áfatörvény, az ezt követő teljesítésekre pedig – az áfatörvény 261. § alapján – az áfatörvényt kell alkalmazni.

Ez alól a megítélés alól egyetlen időszak képez kivételt:

A 2008. január 1-jét megelőzően megkezdett, de a jelzett időpontra átnyúló, a régi áfatörvény 16. § (11) bekezdése szerinti olyan szolgáltatások esetében, ahol a felek nem jelölték meg elszámolási napot, vagy megjelöltek ugyan, de azon időpontban nem számoltak el, egyetlen időszak tekintetében előfordulhat, hogy az időszakot érintő ellenértékre vonatkozó adófizetési kötelezettségről a régi áfatörvény és az áfatörvény egyaránt rendelkezik. Ez annak az időszaknak a kapcsán fordulhat csak elő, amelyre vonatkozó ellenérték megfizetésére csak 2008. január 1-jét követően kerül sor [mely így egyszer az áfatörvény 58. § (1) bekezdés szerint adófizetési kötelezettséget keletkeztetne], de amelyre egyúttal a régi áfatörvény 16. § (11) bekezdése már 2007-re is – a 2007. évi utolsó adómegállapítási időszak utolsó napjával, mint teljesítési időponttal – adófizetési kötelezettséget állapít meg. Ezen egy időszak tekintetében – lévén mindkét áfatörvény kötelezettséget állapít meg rá – az áfatörvény 269. § (1) bekezdésének rendelkezéseit kell alkalmazni.

Az áfatörvény 142. § (1) bekezdés b) pontja alapján 2008. január 1-től fordított adózás alá esik az ingatlanhoz kapcsolódó építés-szerelés, átalakítás, javítás, bontás, karbantartás, fenntartás, takarítás és tisztítás.

Példa lehet egy takarításra irányuló szerződés, amelyet még 2007-ben kötöttek meg. Az elszámolási időszak alapján adóztatandó szolgáltatásoknál – a fentiekben kivételként jelzett egyetlen időszakot nem számítva! –, illetve általában a folyamatos jellegű szolgáltatásoknál nem követhető az az értelmezés, amely szerint, ha az ügylet tekintetében az áfa szempontjából értékelhető esemény történt, akkor arra vonatkozóan az áfatörvény 269. § (1) bekezdése alapján a régi áfatörvény alkalmazandó, mert a folyamatos jellegű – a régi áfatörvény 16. § (6), (11) és (14) bekezdései alá tartozott – szolgáltatásoknál nem igaz, hogy ugyanazon ügylet során következik be több (rész)teljesítés, hanem a folyamatos jelleg miatt az egyes teljesítések – mint önálló teljesítési időpontok – külön ügyletként értelmezendők e szakasz vonatkozásában.

Hangsúlyozandó, hogy a 2. pontban ismertetett, valamely termék (pl. személygépkocsi) nyílt végű lízingje, operatív lízingje, illetve pénzügyi lízingje azért kezelhető kivételesen, azaz azért értelmezhető arra az áfatörvény 269. § (1) bekezdése, mert maga a szolgáltatás egy konkrét termék átadásában és annak használatában testesül meg, így ez esetben jellegében ez a szolgáltatás – függetlenül attól, hogy az általános forgalmi adó rendszerében több teljesítési időpontja van – egy ügylet keretében teljesül, amely ügyletnek egyetlen konkrét gazdasági eredménye is van.

5. Ingatlan felhasználásának, használatának figyelése

2008. január 1-től az áfatörvény 135. § (1) bekezdés b) pontja értelmében az ingatlanok tekintetében a figyelési időszak 120 hónapról 240 hónapra változik. A már megkezdett figyelések 120 hónapos időtartama nem változik 240 hónapra, amennyiben az adóalany 2008. február 15-ig arra vonatkozó nyilatkozatot nem tesz az adóhatóságnak, hogy ő a már megkezdett figyelések tekintetében a 240 hónapot kívánja irányadónak tekinteni. Ez azt jelenti, hogy a 2008. január 1-jét megelőzően megkezdett ingatlan figyelések tekintetében a 120 hónap az irányadó, kivéve, ha az adóalany 2008. február 15-ig beérkezetten nyilatkozik, hogy a 2008. január 1-jét megelőzően megkezdett ingatlan figyelések során a 240 hónapot veszi figyelembe.

6. Hogyan kell eljárni, ha a felek 2008. február 15-ig beérkezetten bejelentik az adóhatóságnak, hogy a köztük lévő ügyletre vonatkozóan az áfatörvény szabályait kívánják alkalmazni?

Tekintettel arra, hogy az áfatörvény 269. § (1) bekezdése úgy fogalmaz, hogy amennyiben a felek 2008. február 15-ig beérkezetten bejelentik az adóhatóságnak, hogy az áthúzódó ügyletükre vonatkozóan az ügyletkezelővel kapcsolódó jogokat és kötelezettségeket az áfatörvény rendelkezései alapján állapítják meg, akkor az áfatörvény szabályai alkalmazandók még akkor is, ha az adott jogok és kötelezettségek az áfatörvény hatálybalépését megelőzően – az elévülési időn belül – keletkeztek, ezért abban az esetben, ha a felek az együttes döntésük alapján az áfatörvény rendelkezéseit kívánják alkalmazni az ügyletkezelőre, akkor nem csak az ügylet 2007. december 31-ét követően teljesült elemeire, hanem az ügylet 2008. január 1-jét megelőzően teljesült elemeire is az áfatörvény rendelkezéseit kell alkalmazni. Ez azt jelenti, hogy ilyen esetben a feleknek az elévülési időn belül önellenőrizniük kell a



KESZ & GO
FLOTTAÜZEMELTETÉS



2008. január 1-ig történt részteljesítéseket, előlegfizetéseket és azokat az áfatörvény rendelkezéseinek megfelelően kell elszámolniuk az önellenőrzés során. Ezekben az esetekben az önellenőrzés pótlékmentesen elvégezhető.

Fontos szabály, hogy a feleknek az áfatörvény alkalmazására vonatkozó nyilatkozatukat úgy kell az adóhatósághoz benyújtaniuk, hogy az 2008. február 15-ig be is érkezzen (tehát nem elegendő, hogy a nyilatkozatot legkésőbb 2008. február 15-én postára adják). A határidő jogvesztő, tehát amennyiben azt a felek elmulasztják, igazolási kérelemnek helye nincsen.

Az áfatörvény 269. § (1) bekezdése alapján benyújtandó nyilatkozatra vonatkozóan a **www.apenh.hu** honlapon található nyilatkozat-minta, azonban annak alkalmazása nem kötelező, a felek dönthetnek úgy is, hogy attól eltérő formában nyújtják be a nyilatkozatot, azonban figyelemmel kell lenni arra, hogy a nyilatkozatnak a felek nevét, adóazonosító számukat, az érintett ügylet megnevezését, annak beazonosításához szükséges adatokat, a felek kifejezett nyilatkozatát arra vonatkozóan, hogy a megjelölt ügyletre az áfatörvény rendelkezéseit kívánják alkalmazni, továbbá az adózó vagy a képviselőre jogosult aláírását tartalmaznia kell. Amennyiben ugyanazon felek között lévő több ügylet tekintetében tesznek nyilatkozatot, akkor nem szükséges minden ügyletre vonatkozóan külön nyilatkozatot készíteni, hanem elegendő, ha egy nyilatkozatban az összes érintett ügylet megnevezésre kerül.





KESZ & GO
FLOTTAÜZEMELTETÉS

VÁLTOZÁSOK 2008

ÁFA-változások kontra tartós bérlet

Az ismert változások: Bérelőink, partnereink is hozzánk hasonlóan a sajtóból és egyéb forrásokból már értesültek a 2008-as évben várható törvényváltozásokról és ezek hatásáról. Hírlevelünkben a változások azon részéről szeretnénk részletesebb tájékoztatást adni, ami a gépjárműves társadalmat illetve konkrétan a tartós bérletet érinti.

Az ÁFA-változások egyik fontos eleme, hogy a flottakezelők visszaigényelhetik a beszerzett gépjármű ÁFA-ját. Ez azt jelenti, hogy az adó összege nem növeli a finanszírozás költségeit. A módosítások ugyanakkor megszüntették az ÁFA-visszaigénylés lehetőségét a Bérelő oldalán. Az évkezdettől megkötött flottakezelési szerződések költségei tehát bruttó költségek lesznek. A APEH honlapon megjelenő állásfoglalás http://www.apeh.hu/adoinfo/afa/forditott_adozas.html szerint azonban: **a „törvény hatálybalépését megelőzően teljesített beszerzések tekintetében az adólevonási jog – e törvény rendelkezéseitől függetlenül – továbbra is gyakorolható.”**

Vagyis a már megkötött, és jelenleg futó flottakezelési szerződések elszámolása a futamidő lejáratáig változatlanul, a 2007. 12. 31-ig hatályos ÁFA-szabályok szerint futnak tovább, vagyis a bérleti díj számlán feltüntetett áfa – kizárólag ezen autók vonatkozásában levonható marad.

A motorbenzint terhelő előzetesen felszámított adó továbbra sem vonható le. Nem vonható le továbbá a személygépkocsi és annak üzemeltetéséhez szükséges termék terhelő, előzetesen felszámított adó sem. És nem vonható le sem a személygépkocsi bérbevétele, sem a fenntartásához szükséges szolgáltatásokat, sem a parkolási szolgáltatást, sem az úthasználati szolgáltatást terhelő előzetesen felszámított adó.

Levonható azonban az előzetesen felszámított adó, ha a személygépkocsi, vagy az annak üzemeltetéséhez szükséges termék továbbértékesítési célt szolgál, illetve, ha az üzemeltetéshez kapcsolódó szolgáltatást szolgáltatásnyújtási céllal veszik igénybe.

A nyomon követhetőség érdekében a 2008. január 1-je után beszerzett gépkocsikra készülő bérleti díj ajánlatokon a jövőben feltüntetésre kerül a bruttó listaár, a regisztrációs adó (áfa-mentes), a nettó ár és külön soron a bérbeadó által már elszámolt áfa összege is.

Autópálya-matrica helyett bizonylat

Autópálya matrica használatának változása is január első napjaitól figyelhető meg. Az eddigi megszokott nehezen leszedhető matrica formátum megszűnik. A jövőben nem kell a gépjármű szélvédőjére ragasztani, mert az ellenőrzés a rendszám alapján elektronikusan történik.

Az éves autópálya bérletek a korábbiakkal azonosan **a következő év január 31-ig** érvényesek.



Téli gumis használat Ausztriában

Habár a KESZ&GO által kezelt autók mindegyike téligumival szerelt, nem árt tudni, hogy 2008. január 1-jétől kötelező a téligumi használat Ausztriában! Az év kezdetével Ausztria egész területén hatályba lépett a téligumi használatát kötelezővé tévő törvény.

Ennek értelmében a gépjárművek **január 1-jétől április 15-ig** havas, latyakos, jeges úton csakis téligumival vagy hólánccal közlekedhetnek. A törvény megszegése büntetést von maga után, melynek értéke 35,- és 5.000,- EUR között terjed.

Ha ezen időszakban Ausztrián át halad, kérjük ne felejtse el autóját téligumival felszerelni!

KESZ&GO Kft. • 6000 Kecskemét, Izsáki út 6.

Kovács Gábor • Tel.: 30/371-5554 • e-mail: kovacs@keszandgo.hu
Tajti Kálmán • Tel.: 30/932-5114 • e-mail: tajtik@keszandgo.hu
Domokos Attila • Tel.: 30/935-5138 • e-mail: domokosa@keszandgo.hu
Gáspár Erzsébet • Tel.: 30/205-2995 • e-mail: gasparer@keszandgo.hu

2008/1

Tel.: 76/515-267

Fax: 76/515-241

Szerviz tel.: 76/515-245

E-mail: info@keszandgo.hu

Kérjük partnereinket, olvasóinkat, hogy észrevételeikkel, javaslataikkal gazdagítsák hírlevelünket. Írják meg bátran a szolgáltatásainkról alkotott véleményüket. Köszönjük.